



Calle 11 y 1 - Barrio Jardín - Atlántida Tel. 437 22531 - 437 22375 - 437 26137 info@ccifa.com.uy www.ccifa.com.uy Horario de atención al público: 9 a 15 hs.

Misión

Apoyar y fomentar el desarrollo de la pequeña empresa local, capacitando y brindando servicios de excelente nivel en gestoría, que les ayude a gestionar eficientemente sus empresas. Somos quienes trasmitimos la opinión de nuestros asociados a las autoridades, velando por sus intereses. Fomentamos el desarrollo local, comprometidos con toda la comunidad.

Visión

Ser una institución referente para las empresas de la zona, con reconocimiento a nivel nacional por el trabajo en pos de la pequeña empresa y el fomento del asociativismo como elemento de crecimiento de la región. Ser referente de la comunidad como institución con responsabilidad social, involucrada en el quehacer de la sociedad toda.

Aprobada por comisión directiva Junio 2010

Nuestra Gente

Gerente - Alicia Perez Alvariza Encargada oficina - Laura Navarro Área laboral y trámites - Alba Cruz, Cristina Perez, Carolina Marquez, Valeria Correa, Viviana Laplace, Andres de Mello

Capacitacion, venta y trámites - Viviana Contreras Área Contable - Paola Garrido, Karina Medina Gestión de Pagos - Micaela Novis Contador - Luis González Ríos, Daniel Muzi Mantenimiento - Leticia Piña

Autoridades

TITULARES

Camilo Uhalde / Librería Martin Fierro Mariana Vieira / Atlántida Joyas Nestor Marsella / Marsella e hijos Carolina Santana / La Birra Juan Carlos Mastroiani / Laser Tv Ariel Curras / The empire Ike Fernandez / Óptica Atlántida

SUPLENTES

Leonel Soutto / Super Rodi Andres Bianco / BSE Agustín Liguera / Barber Shop Sebastian Fernandez / Veterinaria SAV Alvaro Cabo / Kiosco Plaza Michael Castaño / Red Tec Leandro Melo / Electricidad Melo

COMISIÓN FISCAL

Rogelio Carbó / Rotisería Cuchilla Alta Ruth Bevilacqua / Paradise Susana Lopez / Farmacia Las Toscas

SUPLENTES

Gustavo Lanza / Abitab Calle 11 Alejandro Bologna / Farmacia Bologna Nicolas Andrada / Cerrajería Atlántida



EDITORIAL

En ediciones anteriores el editorial de la revista Centro señalaba sobre las estrategias de las grandes cadenas de supermercados que constaba en adquirir otras empresas medianas y pequeñas. En estos meses vemos nuevas acciones de los inversionistas con el fin de concentrar adquiriendo o uniendo dos de las principales cadenas del país. Es por eso que compartimos en nuestra revista los comunicados de dos de las principales cámaras del país CEDU y CNCS, que alertan lo perjudicial que sería para la libre competencia, para otras empresas del rubro, los proveedores, la economía y política de precios del país. En un mercado pequeño como el nuestro es mucho más difícil poder competir contra esas prácticas, por eso debemos estar atentos para defender a las pequeñas y medianas empresas nacionales que aportan dinamismo, diversidad y trabajo al país, solicitando que se cumplan con las leyes que protegen la libre competencia.

En otro orden y no de menor importancia, quiero referirme al tema seguridad. Seguiremos trabajando junto a los comerciantes de la zona, así como nos reunimos con las autoridades antes de la temporada, como acostumbramos hacer en el CCIFA, ya estaremos programando reuniones futuras, con la idea de dialogar con las nuevas autoridades, informarnos de las medidas que se tomarán, elevar la voz de nuestros socios con propuestas e inquietudes. Algunos pensaran que estas reuniones son infructíferas, pero creo que son las gestiones que podemos hacer y que dan sus resultados, estamos abiertos a escuchar y atender las demandas de los socios, actuando para el bien común, libre de prejuicios y con argumentos justos. Sabiendo que en este nuevo período de gobierno existirán nuevas medidas, debemos también dar tiempo para que se puedan ver los cambios.





Publicación oficial del CCIFA Comercial, Industrial y de Fomento de Atlántida Calle 1 y 11 - Barrio Jardín - Atlántida Tel. 4372 2375 - 4372 2531

Consejo Editor:

Comisión Directiva: Rogelio Carbó (Presidente) / Mariana Vieira (Secretario)
Redactor Responsable: Alicia Pérez
Colaboradores: Wilson Mesa / Mabel Bemposta / Andres De Mello /
Juan Carlos Lema / Laura Navarro
Diseño: Diego Nogueira
Impresión: Gráfica Mosca, Guayabo 1672









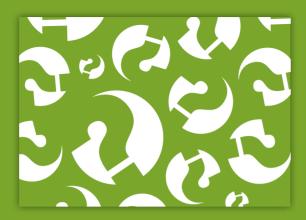


EN ESTE NÚMERO

Números al día

Índice de precios al consumo (IPC)	
Enero/20	207.27
Variación	2.09
Salario Mínimo Nacional (SMN)	
Enero 2020	\$ 16.300
Base de prestaciones y contribucio	nes
Enero 2020	\$ 4.519
Ajuste por inflación	
Enero 2020 - IPC	8,71 %
Unidad indexada (UI)	
21/02/2020	\$ 4,4171
Desempleo	
Diciembre 2019	8,50 %
Unidad reajustable (UR)	
Febrero 2020	\$ 1.199.07
Cuota Mutual Febrero 2020	
Industria y Comercio	\$ 1.304
Const.	\$ 930
Unidad reajustable de alquileres	
5 0000	4 4 4 9 9 9 4

Sabías que...?



Al modificar y/o anexar el domicilio fiscal (lugar donde funciona comercialmente la empresa), el mismo debe comunicarse al DGI, BPS, BSE y MTSS dentro de los 30 días.

También las empresas en caso que cambien sus domicilios fiscales deben mandar imprimir boletas con el nuevo domicilio y aquellas que estén en factura electrónica deben comunicarle a su proveedor de e-factura la modificación.

Los titulares y/o representantes que cuenten con cédula con chip podrán presentar la dj de no pago con la misma, (en CCIFA contamos con el dispositivo para poder hacer la gestión).

En caso contrario deberán gestionar ante abitab o correo la firma electrónica para poder realizar la firma con el dispositivo token.

SOCIEDADES POR

ACCIONES SIMPLIFICADAS

Pág. 16

Pág. 22

ECONOMÍA CIRCULAR

Pág. 10

C.C.E.

A LA OPINIÓN PÚBLICA



Enero 2020

Visite nuestro sitio web para conocer los beneficios de nuestros convenios

www.ccifa.com.uy

Impresora Cappi, Fundasol, Parque de Vacaciones de UTE y Antel, UDE, Ambiente estufas a leña, Suárez y Suárez Calefacción, Alianza Atlántida, Liceo Neruda, Staff Tatiana, Macromercado, Libreria Martin Fierro, Scópice, Óptica Atlántida, Técnicos, Enacom, Profesionales, Asociación Española, Atlántida Country Club, SEVP. Salón de Fiestas y congresos con precios preferenciales.

y más...





CHANTIEZA CHARTICOS DE UN SOLO USO

EDUCACIÓN AMBIENTAL EN LAS PLAYAS

El Gobierno de Canelones, junto con el Programa Mares Limpios v los municipios costeros, viene desarrollando actividades de educación ambiental en las playas, donde participan personas de diferentes edades, con el objetivo de concientizar sobre la importancia del cuidado de nuestras costas.

En lo que va de la temporada se realizaron talleres en toda la costa canaria, de los que participó la comunidad junto a escolares del programa Verano Educativo, Las actividades se desarrollan en el marco de la campaña +Limpieza, +Reciclaje y -Plásticos de Un Solo Uso, concepto que tiene como objetivo reducir el plástico de un solo uso, que tanto afecta a la fauna marina, buscando construir comunidades más resilientes.

Estas actividades contemplan además la instalación de una estructura con latas para la colecta de colillas de cigarros, que busca minimizar el impacto de estas sobre la costa, ya que este es otro de los problemas ambientales que enfrentamos como sociedad. Además de la contaminación visual, los filtros (compuestos de acetato de celulosa) dispersos en las zonas costeras impactan sobre la calidad del área, modificando su valor ecológico, Incluso son fuente de obstrucción de los desagües pluviales, y aquellos que continúan su camino lo culminan en el agua. En un triste ranking de contaminación de los mares, las colillas entran en el podio conju ntamente con las bolsas y las botellas plásticas, logrando que "los desechos marinos dañen a más de 800 especies animales y generen grandes pérdidas económicas para los países costeros" (ONU).

La limpieza de las playas se realiza diariamente por parte de Gestión Ambiental de la Intendencia, asegurando de esta manera el disfrute de las familias que allí concurren. La operativa incluye, además,





mantenimiento y acondicionamiento de la franja dunar de la costa, cuidando y controlando los espacios con vegetación, así como la colocación de nuevas celdas captoras para la fuga de arena, acompañado de educación ambiental, entre otras acciones que buscan mitigar la erosión y que nos preparan para la temporada.

En esta línea de trabajo, en los balnearios existe equipamiento que permite la separación adecuada de residuos, en un trabaio conjunto entre la Intendencia de Canelones y CEMPRE Uruguay (Compromiso Empresarial).







PARADORES DE LA COSTA DE CANELONES RECIBIERON EL SELLO AMBIENTAL CANARIO

El Gobierno de Canelones hizo entrega del Sello Ambiental Canario a los primeros comercios comprometidos con el programa +Limpieza, +Reciclaje, -Plásticos de Un Solo Uso, que el departamento lleva adelante.

Los paradores recibieron el reconocimiento de parte del pro secretario general de la Intendencia de Canelones, Dr. Esc. Francisco Legnani, el director general de Gestión Ambiental, Leonardo Herou, la alcaldesa del Municipio de Atlántida, Adriana Sosa, y demás autoridades locales, contando además con la presencia del director eiecutivo de CEMPRE Uruguav (Compromiso Empresarial), Federico Baraibar.

La entrega del Sello Ambiental se realizó en el marco del Programa Mares Limpios, que impulsa Naciones Unidas a nivel global y al que el Gobierno de Canelones adhiere y se compromete desarrollando el Programa Departamental +Limpieza. +Reciclaie. -Plásticos de Un Solo Uso. para promover una práctica amigable con el ambiente y una gestión responsable de los residuos.

Este programa es desarrollado por el Gobierno de Canelones con la activa participación de los municipios canarios y con el apoyo de CEMPRE, con quien además se han instalado diez Estaciones de Reciclaje a lo largo de la costa de Canelones.

Los primeros comercios y paradores que recibieron el reconocimiento de parte de autoridades departamentales y municipales son los siguientes: - Parador La Dorada - Bajada 25, Solymar, Ciudad

- de la Costa. - Parador El Arroyo - Av. Pérez y Fuentes esq. Artigas, Ciudad de la Costa.
- Parador Aloha Calle 3 y Rambla, Atlántida.
- Parador El Chiringuito Árbol de Judea y la Rambla, Atlántida.



Parador la Dorada



El Chiringuito



Parador Aloha



El Arroyo



Sin vos



Cámara de Comercio y Servicio del Uruguay de Visita



mediados de febrero tuvimos la visita en nuestra Institución del Gerente de gremiales de la Cámara de Comercio y Servicios del Uruguay Santiago Maccio, con quien estuvimos poniéndonos al día en las oportunidades que nos brinda la cámara, para nuestros asociados.

Les contamos que, a través de la CNCS, realizaremos en el año conferencias y seminarios de interés para nuestras empresas afiliadas, con expertos que nos ayuden a mejorar la gestión de las empresas.

La Cámara cuenta con asesoría en el área de Comercio Exterior, asesoría jurídica y económica, que a través de nuestras oficinas se puede utilizar.

Campañas de días comerciales, como día de la madre y del padre.

Se puede obtener distintas herramientas de fortalecimiento empresarial, en diferentes áreas, con excelentes resultados.

Varios descuentos en diferen-

tes entidades y empresas que pueden aprovechar nuestros socios como en, la ORT, UDE, Universidad de Montevideo, Inforpyme, entre otras, por más consultas llamar a nuestra oficina.

La escuela de Comercio y el Centro de Empresas Familiares, también ofrecen descuentos a nuestros asociados.

Continuaremos caminando estos espacios, que tanto nos han ayudado a crecer y fortalecernos institucionalmente.



DISFRUTA DEL CONVENIO QUE LA ESPAÑOLA Y CCIFA (CENTRO COMERCIAL, INDUSTRIAL Y FOMENTO DE ATLANTIDA) CREARON PARA FUNCIONARIOS, SOCIOS Y FAMILIARES



BENEFICIOS GENERALES

- Ordenes para medicina general gratis
- 6 órdenes especialista gratis
- 6 órdenes ginecólogo gratis
- 6 órdenes urólogo gratis
- 6 órdenes médico de radio bonificado
- 6 órdenes odontológicas gratis
- 2 órdenes de emergencia en Central o urgencia en Sede - gratis

- 2 órdenes de urgencia a domicilio gratis
- 12 tiques de medicamentos bonificados
- Emergencia odontológica sin límite gratis
- 6 RX bonificados
- 6 tiques análisis orina bonificados
- + 6 análisis laboratorio bonificado
- 1 mamografía gratis
- 1 carnet de salud laboral cada 2 años gratis



ADEMAS

Beneficios especiales para niños, adolescentes y jóvenes de 0 a 30 años.

Beneficios para embarazadas:

- √ Analegesia para el parto gratis
- √ Ecografías 3D y 4D: 50% de descuento y DVD de obsequio
- √ Talleres de preparación para la maternidad/paternidad gratis
- √ 1 ecografía obstetrica común por trimestre gratis





INFORMES Y AFILIACIONES 0800 1853 - 1920 1234

Ejecutivos de venta: Mª Noel Leguizamo, Cel: 098 969 349 mleguizamo@asesp.com.uy Alejandra Chirico, Cel: 095 468 278 achirico@asesp.com.uy

COBERTURA TOTAL DE ASISTENCIA MEDICA



La Confederación de Cámaras Empresariales del Uruguay a la opinión pública

En conocimiento de la posible adquisición por parte de un único grupo económico del paquete accionario de las principales cadenas de grandes superficies (supermercados), la Confederación de Cámaras Empresariales alerta a las autoridades de gobierno, y a la población en general, en referencia a la posible configuración de un acto de concentración económica, afectando la libre competencia, con perjuicios inmediatos para pequeños y medianos comerciantes, industriales, productores y proveedores nacionales, consumidores, además de los propios trabajadores involucrados.

La gravedad de esta circunstancia exige la inmediata reacción de las autoridades de gobierno en defensa de los principios establecidos en la ley de Promoción y Defensa de la Competencia (18.159 y su modificativa 19.833).

Defendemos la libre competencia como condición esencial para el libre mercado y los derechos a participar del mismo de todos los agentes privados, sin distinción de la magnitud económica de los mismos, evitando que se configure abuso de posición dominante.

Montevideo, 19 de febrero de 2020

Asociación de Despachantes de Aduana del Uruguay

Asociación de Promotores Privados de la Construcción del Uruguay

Asociación Nacional de Rematadores, Tasadores y Corredores Inmobiliarios

Asociación Rural del Uruguay

Cámara de Armadores Pesqueros del Uruguay

Cámara de Industrias del Uruguay

Cámara de la Construcción del Uruguay

Cámara de la Industria Frigorífica

Cámara Inmobiliaria Uruguaya

Cámara Nacional de la Alimentación

Cámara Uruguaya de Turismo

Cámara Uruguaya de Tecnologías de la Información

Centro de Almaceneros Minoristas, Baristas, Autoservicistas y Afines del Uruguay

Centro de Navegación

Confederación Empresarial del Uruguay

Cooperativas Agrarias Federadas

Coordinadora de la Industria de la Construcción del Este

Federación Rural

Intergremial de Transporte Profesional Terrestre de Carga del Uruguay

Liga de Defensa Comercial

Liga de la Construcción del Uruguay

Organización de Mujeres Empresarias de Uruguay

Unión de Vendedores de Nafta del Uruguay





Ahora los socios de Su Emergencia forman parte del sistema de emergencia con mayor cobertura, sumando MONTEVIDEO y CIUDAD DE LA COSTA al EJE RUTA 8 (Barros Blancos, Pando, Empalme Olmos) y EJE RUTA INTERBALNEARIA - COSTA DE ORO (hasta la Floresta), para que puedas recibir la mejor asistencia, estés donde estés.



Manuel Quintela y la "Maison Bleu"



uchas veces pasamos por lugares, o escuchamos nombres de personas, que de tan repetidos no les damos importancia. Por ejemplo, los habitantes de por aquí habrán oído muchas veces hablar del "Chalet Azul", o de "la casa de Manuel Quintela", pero... ¿dónde está la tal Casa Azul? Y ¿quién era Manuel Quintela?

La respuesta a estas interrogantes no siempre se conoce. Por lo que nos parece interesante realizar divulgación sobre la historia del lugar donde vivimos y cómo llegó a ser lo que actualmente es, un Balneario centenario, que tiene su casco antiguo con muchas hermosas casas que son de otra época.

Me refiero a cuando Atlántida era conocida como "la playa de los doctores" y pretendía ser una "Estación de Baños" al estilo europeo. Allá en los comienzos del siglo XX, en la primera Rambla que existió, empezaron a construirse casonas señoriales, a partir de la inauguración del "Atlántida Hotel" (1913).

En la misma cuadra del hotel, y en las siguientes rumbo al este, se fueron levantando las casas de veraneo de familias como las de Dighiero; Urioste, Galeano; Monteverde; Nogueira; Capurro; Còppola; Fabini; Quintela; Victorica, etc.

Entre ellas -aún hoy- se destaca una: la "Maison Bleu". Destaca, digo, porque es distinto su estilo de construcción y porque tiene detalles que la hacen muy reconocible.

Para aquellas personas que no conocen mucho nuestro Balneario les diré que se encuentra ubicada muy cerca de la Prefec-



tura de Canelones y frente a la llamada "bajada del Cholo", donde también está el "Yatch Club".

LAS PRIMERAS CONSTRUCCIONES EN LA RAMBLA

Enrique Fabini contaba a
Rosario Infantozzi, para su libro, lo
siguiente: <<En 1911 mi tío, Juan
Pedro Fabini, que era ingeniero
de puentes y caminos, y agrimensor, trazó el primer plano de lo
que sería el "Balneario de los Doctores" en la playa de Santa Rosa.
Cien manzanas, de solares de
entre setecientos y mil doscientos
metros cuadrados, para que a
nadie se le ocurriera la peregrina
idea de construir una miserable
casucha (sic.).

<< En ese primer plano ya estaban delimitados los solares, las calles, las plazas y la rambla. Hasta el saneamiento estaba tan bien planificado que, aun hoy,

se conserva y es el único que hav. El siguiente paso fue ubicar todo en la realidad y amojonar los terrenos. Después, y ya sobre lo que más tarde sería la rambla. empezaron a aparecer las casas de Dighiero, Urioste, Galeano, Ghigliani, Nogueira, Capurro, Coppola, Fabini (que era doble) y por último el chalet de Quintela, que fue el último en terminarse porque quería que tuviera tejas azules y había que esperar a que llegaran de Francia. Todos los chalets se desgranaban como las cuentas de un collar a lo largo de la barranca sobre la playa...>>.

<<... Para los cimientos, algunos muros y las calles, se utilizaba la piedra de dos canteras que había. Una, frente a la Piedra Lisa y la otra, frente a la Isla. Se sacaba, se partía y se hacían los empedrados. Con las esquirlas y los escombros de las obras se iba rellenando lo que sería la rambla. Los chalets se construyeron con veredas, aun antes de hacer la rambla.

Después de la casa de Quintela venia un médano enorme, tras el cual vivían las dos hermanas Victorica. Los chalets que empezaron a florecer, se fueron sombreando con árboles. En las veredas y al borde de los caminos se plantaron eucaliptus. Más adelante, la rambla se adornó con palmeras jóvenes...>>. (Rosario Infantozzi, pàg. 53)

NOTA: Hay que decir que Enrique Fabini, al memorizar los nombres de los propietarios de los primeros chalets sobre la Rambla comete algunos errores que es necesario aclarar. El orden de propietarios de casonas desde el Atlàntida Hotel hacia el este era el siguiente: Dr. Juan Carlos Diahiero: Dr. Josè Pedro Urioste, Sr. Santos Urioste (padre del anterior); Dr. Alberto Galeano; Arg. Juan Monteverde: Dr. Aleiandro Nogueira; Sr. Juan Capurro; Dr. Juan Josè Còppola; la casa doble de Santiago y Enrique Fabini; al lado estaba el chalet del Ing. Juan Pedro Fabini (uno de los fundadores de Atlántida, casa que no existe actualmente). A continuación estaba la "Maison Bleu", que es la que hoy nos ocupa.

LA "MAISON BLEU"

Dice Federico Bonsignore en su libro - << La última residencia en este paseo imaginario, la "Maison Bleu" – la "Casa Azul" en castellano- pertenecía al Prof. Dr. Manuel Quintela, que era en ese entonces el Decano de la Facultad de Medicina. Se supone que pudo ser atraído a Atlántida por su discípulo y amigo personal, el Dr. Cóppola.



El nombre de la casa obedece a que Quintela había importado directamente desde Francia las tejas de la vivienda, de cerámica, y de un intenso color azul. Éstas demoraron considerablemente en llegar al Uruguay y existen varias fotos del chalet ya "inaugurado" y con su tejado inconcluso.

Arquitectónicamente es posiblemente el más ecléctico de todos los chalets de esta primera camada. Combina elementos de diferentes estilos. Por un lado, toma características de las villas italianas como la asimetría de su diseño, o la torre-mirador rectangular culminada en un techo a cuatro aguas con puerta y ventanas con arco de medio punto, decorado por una moldura circundante en ladrillo.

Tiene asimismo referencias arquitectónicas inglesas, como el bow-window al frente de su planta baja, cubierto por un breve alero en teja francesa. El resultado es un elegante chalet historicista...>>. (Bonsignore, pàg.61).

UNA ANÉCDOTA

<<... El Dr. Quintela era un apasionado por el juego y tenía fama de hacer trampa y luego arrepentirse. Una jugosa anécdota refiere a un partido de taba jugado en este bellísimo hotel (se refiere al "Atlàntida Hotel") con varios de sus colegas de Atlántida, que gana haciendo trampa, haciéndose acreedor de cinco pesos con los que compra en el tren de regreso a Montevideo un entero de lotería, que sale con la grande.

Escrupulosamente, acaba dividiendo el premio entre todos los participantes de aquella partida, sin que nadie se lo hubiese pedido".

Pero estos once propietarios no eran los únicos que pasaban aquellos primeros veranos...>>. (Bonsignore, pàg. 62).

¿Pueden imaginarse al Decano de la Facultad de Medicina viajando en tren desde la Estación Las Toscas (así se llamaba en aquel momento) a Montevideo? Pues sí. Era la manera más directa, cómoda y rápida que había en la época. Además de ser muy económica. Recordemos además que no era cualquier tren, era "el ferrocarril de los ingleses", ejemplo de pulcritud y puntualidad.

Por otro lado, para venir en automóvil desde la capital había que hacerlo por el "Camino a Maldonado" (Ruta 8), pasando por Pando, y después entrando hacia el mar por el "Camino de la Playa" (Ruta 11), ambos caminos no estaban en muy buen estado por aquellos días.

Cuando las familias de "los doctores" venían en el tren, algún vehículo iba a buscarlos a la Estación para trasladarlos, hasta el Balneario.



MANUEL QUINTELA BIOGRAFÍA

Hemos presentado ya la "Maison Bleu"; veamos ahora quién fue el miembro de aquella especie de cofradía de profesionales y empresarios acaudalados que se animó –como los otros- a mandar construir una casona al estilo de las villas italianas sobre las barrancas de la "playa de Santa Rosa".

Manuel Quintela Cassagne nació en Treinta y Tres, el 26 de julio de 1865. Era hijo de Juan Quintela Rodríguez y Olimpia Cassagne Prigbert; tenía un hermano más joven, Ernesto, que también fue médico y que será luego profesor de Anatomía y Operaciones.

La infancia de Manuel, se desarrolla en el ambiente rural y de allí deriva la primera de sus cuatro grandes pasiones: los caballos y los anímales en general, que lo llevarán más tarde a ser Presidente del Jockey Club, de la Sociedad Colombófila y a importar los primeros gatos persas que llegaron al Uruguay.

No solo fue presidente de la hoy "Sociedad Colombófila Uruguaya Dr. Manuel Quintela", también fue su fundador en el año 1922.

Cuando Manuel tenìa 16 años muere su padre y eso motiva el traslado de parte de la familia a Montevideo, donde es enviado primeramente al Colegio Pío. De allí pasa rápidamente a ser alumno de la Sociedad Universitaria. Estudia en ella de 1880 a 1885.

Su decisión de estudiar Medicina surge en ese inquieto ambiente de intelectualidad de la Sociedad Universitaria. Frecuentará también la docencia en Matemáticas, en Zoología y en Botánica,

En 1889 recibió su título de Doctor en Medicina. En 1890, viajó a París donde se especializó en Otorrinolaringología.

En 1894, gana por concurso el cargo de jefe del sector de Otorrinolaringología del recientemente creado Hospital Maciel.

En 1900, da clases dentro de su especialidad y llega a ser Decano de la Facultad de Medicina entre los años 1909-1915, y 1921-1927.

Fue fundador y primer Presidente de la Sociedad de Otorrinolaringología del Uruguay

La política, fue otra de las grandes pasiones de Manuel Quíntela; afiliado desde sus inicios al Partido Nacional, participó en la Revolución del Quebracho, contra Màximo Santos. Fue Diputado de la República por el departamento de Treinta y Tres entre 1899 y 1902.

Fue presidente de la "Sociedad de Amigos de la Educación Popular" (1905-1911, 1915-1919); del "Jockey Club de Montevideo"; de



la "Asociación Rural del Uruguay". Contrajo matrimonio con Luisa de Castro Caravia; y su hermano Ernesto lo hizo con Catalina de Castro Caravia, hermana de la anterior.

Se le considera uno de los pioneros de Atlántida, ya que integró primero la "Arborícora Uruguaya. S.A." y posteriormente también participó en la compañía "Territorial Uruguaya. S.A.", desde sus inicios. Estuvo entre los primeros adquirentes de terrenos, y construyó uno de los primeros chalets de Atlántida, la "Maison Bleu".

El Dr. Manuel Quintela murió súbitamente en uno de los anfiteatros de la Facultad de Medicina, durante una Asamblea de profesores titulares, el 17 de diciembre de 1928.

EL HOSPITAL DE CLÌNICAS DR. MANUEL QUINTELA

El Hospital de Clínicas, de la Facultad de Medicina, lleva su nombre en su homenaje, ya que fue uno de los mayores impulsores de la creación de un centro hospitalario exclusivo para el estudio e investigación en todas las especialidades médicas, y a cargo de la Universidad.

El 14 de octubre de 1926 se aprobó la ley de creación del Hospital de Clínicas, y al mismo tiempo se nombraba la Comisión Honoraria encargada de su construcción. Manuel Quintela presidirá esta Comisión hasta el 17 de diciembre de 1928, fecha de su fallecimiento sorpresivo.

En 1927 se compran los terrenos de la ex Quinta Cibils. Ese mismo año se seleccionó por concurso el proyecto del Arq. Carlos Surraco, quien es designado director de la obra hasta su finalización.

"Y allí sobre la colina, su idea hecha realidad, será como un baluarte de la salud pública, como una usina de seguridad, como un oasis espiritual, en medio de la urbe inquieta, para el estudio y la investigación, a fin de que la vida se deslice en una senda menos dolorosa". (Discurso del Dr. Blanco Acevedo en nombre de los profesores de la Facultad de Medicina y la Comisión del Hospital de Clínicas en el sepelio de Manuel Quintela, el 18 de diciembre de 1928).

El 24 de diciembre de 1930 se colocó la piedra fundamental del futuro Hospital de Clínicas. La construcción llevó 22 años. La fecha de ingreso de los primeros pacientes, el 21 de setiembre de 1953, es considerada la inauguración del "HOSPITAL DE CLÌNI-CAS - Dr. MANUEL QUINTELA".

CONCLUSIÓN

Viendo fotografías actuales podemos apreciar que, a lo largo de su existencia de más de cien años, la "Maison Bleu" ha sufrido varias modificaciones en su estructura general y especialmente en la fachada.

Al transformarse en propiedad horizontal, actualmente está subdividida en once (11) apartamentos, cada uno con su entrada independiente. Esto nos da una idea de las dimensiones del chalet original que, por otra parte, no tiene mucho terreno sin edificar alrededor.

Lo bueno es que esta construcción centenaria está ahí; es una de las antiguas casonas de la Rambla y tiene un gran valor patrimonial que debería preservarse lo más posible de ahora en adelante, para conocimiento y admiración de las generaciones futuras. Esto también es identidad cultural.

Fuentes de información: Libro "Atlántida, historia, imágenes y personalidades a cien años de su creación", de Federico Bonsignore. Libro "Atlántida Centenaria 1911 – 2011 – Guía Turística, Histórica y Cultural", de Arinda González Bo. Libro "Atlántida – Una historia de cien años en cien fotos", de Darío Porta y Mireya Bracco. Libro "Cuentos de viento y de mar – historias de Atlántida", de Rosario Infantozzi. Página Web del Hospital de Clínicas. Las fotografías antiguas, provienen de distintas publicaciones, especialmente el libro de Porta-Bracco. Las fotografías actuales son de Arinda González Bo.

¿Qué es la Economía Circular?



I concepto de economía circular (EC) se presenta como un replanteamiento del modelo económico lineal en la década de 1970, aunque es desde 1990 cuando la temática adquiere relevancia.

Según la Fundación Ellen MacArthur, "Una economía circular es restaurativa y regenerativa por diseño, y tiene como objetivo mantener los productos, componentes y materiales en su mayor utilidad y valor en todo momento".

El concepto distingue entre ciclos biológicos y tecnológicos. Apunta a que los componentes biológicos reingresen a la biosfera de forma equilibrada y que los componentes técnicos extiendan su vida útil mediante una circulación con el mayor valor posible.

Esta perspectiva es complementaria y compatible con otros enfoques y herramientas que buscan atender a estas problemáticas desde diversas perspectivas.

En contraste, el modelo económico lineal que predomina en el mundo se basa en la extracción de recursos, la producción de bienes y servicios, y la eliminación de los residuos una vez finalizada la utilización de los mismos. La economía lineal está expuesta a precios fluctuantes y a un suministro incierto de materias primas (por razones económicas y geopolíticas) y contribuye a la

degradación del entorno afectando a los servicios ecosistémicos fundamentales para el desarrollo. Promover la eficiencia en la utilización de recursos como solución no es suficiente y no modificará la naturaleza finita de las reservas.

Además, es importante señalar que este concepto plantea la necesidad de que las economías realicen una transición gradual hacia la economía circular a través de cambios profundos en todos los agentes, sean empresas, gobiernos, organizaciones y/o consumidores. Para lograr esta transición, la economía circular se basa en 3 principios:

- 1. Preservar y mejorar el capital natural controlando reservas finitas y equilibrando los flujos de recursos renovables.
- 2. Optimizar los rendimientos de los recursos distribuyendo productos, componentes y materias con su utilidad máxima en todo momento tanto en ciclos técnicos como biológicos.
- 3. Promover la eficiencia de los sistemas detectando y eliminando del diseño los factores externos negativos.

La economía circular plantea que los materiales y productos mantengan su utilidad y valor genuino en todo momento.

La Fundación Ellen MacArthur propone las siguientes acciones que pueden adoptar las empresas y los gobiernos para generar estrategias circulares:

- 1. Regenerar capital natural utilizando y valorizando recursos renovables (energías renovables y biomateriales).
- 2. Extender la vida útil de los productos ya elaborados con diseños para una vida útil larga facilitando la reparación y remanufactura.
- Valorizar los residuos como un recurso para el mismo u otros procesos a través del reuso y el reciclaje.
- 4. Impulsar nuevos modelos de negocio que le den un uso más eficiente a los recursos (pasar de productos a servicios - servitización) o directamente desmaterializar un producto.
- 5. Aprovechar el potencial de las tecnologías innovadoras que permitan procesos más eficientes y productos disruptivos (TICs y biotecnología, por ejemplo).

Finalmente, se considera relevante resaltar la complementariedad que presentan los conceptos de Bioeconomía y Economía Circular, ambos impulsados a nivel de políticas públicas nacionales.

La bioeconomía se refiere al "uso de recursos, procesos, tecnologías, e incluso inteligencia biológica, para la producción de productos y servicios" y la EC propone la forma en que los mismos se utilizan apuntando a armonizar los flujos de recursos y agregar valor a lo largo del ciclo de vida, priorizando el uso de recursos de origen renovable.

Por lo tanto, son dos estrategias necesarias para el desarrollo económico del Uruguay, estrechamente vinculadas y dependientes entre sí que por tanto conllevan una implantación coordinada.

Material extraído de www.transformauruguay.gub.uy/

Gestionar Nuestra Propia Salud

Por: Dr. Carlos Uboldi

a salud sólo se aprecia cuando se pierde. La definición de salud de la Organización Mundial de la Salud (OMS), es de 1946 y expresa: "Es el completo estado de bienestar físico, psicológico y social y no sólo la ausencia de enfermedad". Si bien aún está vigente, hay un grupo de expertos que están trabajando sobre su modificación, ya que, si bien es compartible, no es mensurable y no se ha podido alcanzar esa meta; es más, vista con espíritu crítico, de acuerdo a ella, nadie está sano. Este grupo de estudio está orientado a que la salud es una gestión individual y además haría referencia a la adaptación del sujeto al medio.

¿Quién en este planeta tiene un completo estado de bienestar físico, psicológico y social?

Hay quienes dicen que una persona sana es un enfermo insuficientemente estudiado. Lo interesante de esto es que, si bien la OMS habla de un ser biopsicosocial, el ser humano es una compleja unidad física, psicológica, social, espiritual, cultural y ecológica. Y todos estos elementos hacen que una persona esté sana o enferma.

Cuando se habla de adaptación, la OMS, se refiere a que cada individuo debe convivir con su entorno sin generarle estrés. La vida cotidiana nos enfrenta todos los días a nuevas situaciones, que, si las vivimos como amenazantes, y las percibimos como tales, nos provocarán estrés. Si este se hace permanente y crónico, nos enferma inexorablemente, y si no tenemos una verdadera ayuda en este sentido, seguiremos enfermos por el resto de nuestra vida.

Nacimos para ser sanos y felices, la enfermedad es una equivocación, un error, que debemos enmendar, con una buena gestión de nuestro estilo de vida, que debe ser sano, armónico con la naturaleza y nuestra forma de pensar y sentir.

No hay que ver la enfermedad como una desgracia, una maldición, sino como algo que vino para enseñarnos, y no se va hasta que aprendamos todo lo que tenemos que aprender.

La mayoría de las personas gestionan la enfermedad, estimuladas por sus médicos que hacen lo mismo. Hay que gestionar la salud, qué caminos debemos seguir para dejar de estar enfermos y cuáles caminos nos conducen a sanar, a tener bienestar.

Aparece el estrés cuando nuestras expectativas sobre algo, no se cumplieron. En vez de adaptarnos a esta nueva situación, nos frustramos, indignamos, nos genera ansiedad y aparece la cascada de estrés con todas las connotaciones biológicas que produce. Debemos estar abiertos a todas las posibilidades que sucedan y

si no ocurren como quisiéramos la aceptación es el mejor camino para nuestra salud mental y física.

"No hay estrés en el mundo, sólo gente pensando pensamientos estresantes" Wayne Dyer

El estrés agudo, pasa, sin dejar secuelas, ya que es breve y el organismo tiene la capacidad de corregir los desequilibrios producidos por éste.

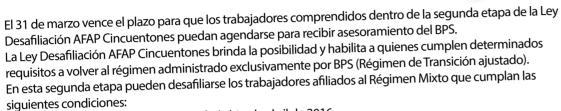
Actualmente sufrimos de estrés crónico, de larga duración y este sí, que enferma, se producen desregulaciones y deseguilibrios biológicos, y es la puerta de entrada a cualquier enfermedad. El hombre primitivo no tenía estrés crónico. Estaba preparado para luchar o huir. El hombre actual sufre más que nada de estrés crónico, y como no puede luchar o huir, se enferma. Porque se frustra, muchas veces por pequeñas cosas, como el recibo de la electricidad, o un problema de pareja, trabajo, etc. que muy probablemente con un buen afrontamiento a esas situaciones se arreglaría.

Cuando algo no sale como quisiéramos, debemos aceptar esta nueva opción, y de esta forma nos enfermaríamos menos.

Cuando dos animales en celo se pelean, sólo hay un ganador, y el perdedor acepta, se sacude el cuerpo y sigue su camino. Otra vez será. "No es el estrés que nos mata, sino su reacción hacia él" Hans Selye

CARTELERA INFORMATIVA

FINALIZA LA SEGUNDA ETAPA DE LA LEY DESAFILIACIÓN AFAP CINCUENTONES



- Que tuvieran entre 53 y 55 años de edad al 1.º de abril de 2016.
- Que hayan sido afiliados obligatoriamente al Régimen Mixto y sus ingresos hayan superado en alguna oportunidad el nivel 1 (\$62.804 a enero de 2020) entre el 1.º de abril de 1996 y el 31 de marzo de 2018. El asesoramiento consiste en un análisis de la trayectoria laboral y una proyección estimada de la eventual jubilación, basada en la información registrada en BPS, en la AFAP y en la aseguradora.

ANTICIPOS DE ICOSA

Período	UI	Valor UI al 31/12/19	Alícuota %	Importe
01.020 al 12.020	578.428	4,3653	0,0625	\$1.578
01.018 al 12.018	578.428	3,7275	0,0625	\$ 1.348
01.019 al 12.019	578.428	4,0270	0,0625	\$1.456

ERIADO NO LABORABLE POR **CAMBIO DE MANDO PRESI-DENCIAL/DECRETO 120/1985**

El próximo 01/03/2020 por motivo de la trasmisión del mando presidencial, es considerado por el decreto 120/1985 feriado no laborable para todos los trabajadores tanto del sector público como el privado.

MULTA POR PRESENTACIÓN DE DECLARACIONES JURADAS PRESENTADAS FUERA DE PLAZO EN DGI / Resolución DGI 4320/2019 del 19/12/2019

CASO 1: Dentro del primer mes siguiente al del vencimiento \$ 540 (pesos uruguayos quinientos cuarenta pesos uruguayos), por cada declaración jurada. Dentro del segundo mes siguiente al del vencimiento \$ 560 (quinientos sesenta pesos uruguayos), por cada declaración jurada. A partir del tercer mes siguiente al del vencimiento, inclusive, \$ 610 (seiscientos diez pesos uruguayos), por cada declaración jurada.

CASO 2: Contribuyentes sin actividad comprendida en el período declarado. Por cada declaración jurada, \$ 540 (quinientos cuarenta pesos uruguayos), con un máximo de \$ 1.600 (mil seiscientos pesos uruguayos) para el caso que en cada acto se presente más de una declaración jurada, en las condiciones mencionadas, por parte del contribuyente.

ESCALAS DE RENTAS MENSUALES DE IRPF

Rangos BPC	Desde	Hasta	Tasa
0 A 7 BPC	0	31,633	0.00%
7 A 10 BPC	31,633	45,190	10.00%
10 A 15 BPC	45,190	67,785	15.00%
15 A 30 BPC	67,785	135,570	24.00%
30 A 50 BPC	135,570	225,950	25.00%
50 A 75 BPC	225,950	338,925	27.00%
75 A 115 BPC	338,925	519,685	31.00%
+ DE 115 BPC	519,685		36.00%

Escala de Deducciones

Rangos BPC	Desde	Hasta	Tasa
Iguales o Inferio- res a 15 BPC		\$ 67.785	10%
Mayores a 15 BPC	\$ 67.785		8%

CONTRAVENTON POR OMISIÓN DE DEBE-**RES FORMALES ANTE DGI**

Modificaciones en el RUT fuera de plazo

Omisión por inscribirse	\$ 770
-------------------------	--------

Omisión de comunicar al RUT las modificaciones producidas en la información suministrada al inscribirse, cumplido el plazo reglamentario:

Regularizadas vía Web

Dentro de los 90 días siguientes	\$ 380
Dentro del año siguiente	\$ 1.000
Más de un año	\$ 1.500

No regularizadas vía Web

Dentro de los 30 días siguientes	\$ 530
Dentro de los 90 días siguientes	\$ 920
Dentro de los 180 días siguientes	\$ 1.290
Dentro del año siguiente	\$ 2.100
Más de un año	\$ 3.000

Para las personas físicas, las empresas unipersonales, sociedades de hecho, y sucesiones indivisas, la multa máxima por omisión de comunicar al RUT las modificaciones, será de \$ 380 cuando las mismas se regularicen vía Web, y de \$ 530 en los demás casos. Valor del duplicado de la constancia de inscripción en el RUT \$ 530.

ACCIDENTES DE TRABAJO EMPRESAS DE APORTACIÓN RURAL

Actualización de la información.

En relación a la modificación legal que incorpora la cobertura de Accidentes del Trabajo y Enfermedades Profesionales para el Sector Rural al Régimen General, el BSE informa:

- 1. Que de acuerdo a las últimas resoluciones normativas se ratifica el inicio de la vigencia del nuevo sistema a partir del 1/1/2020, (Decreto 32/020 del 31/01/2020, anula decreto del 27/01/2020)
- 2. Que con la implementación en curso, todas las empresas rurales y todos los trabajadores asalariados quedan automáticamente cubiertos sin ningún tipo de interrupción en las coberturas vigentes.
- 3. Como consecuencia de lo anterior, todos los siniestros que se produzcan a partir del 1/1/2020 serán cubiertos por el BSE en el nuevo régimen.
- 4. Que el primer cuatrimestre enero-abril 2020, quedará disponible para su pago en mayo del 2020.
- 5. Como consecuencia del cambio implementado, el Poder Ejecutivo ha decido modificar las tasas de aportación del Aporte Unificado descontando de la misma la cuota parte de Accidentes del Trabajo. Por lo mismo, desde el primer cuatrimestre del 2020 el Aporte Unificado se abonará con la nueva tasa rebajada.

BPS – DECLARACIÓN JURADA DE NO PAGO

Obligatoriedad de Presentación con firma electrónica

Se informa que se establece la obligatoriedad en la presentación de las declaraciones juradas de no pago (DJNP) con firma electrónica, las que deberán remitirse a través del servicio en línea Ingresar Declaración Jurada de No Pago. Esta obligatoriedad se implementa en forma gradual, según la cantidad de cotizantes de la empresa, de acuerdo al siguiente cronograma:

Fecha de Obligación	Cantidad de cotizantes
07/2019	50 o mas empleados
03/2020	30 o mas empleados
06/2020	10 o mas empleados
08/2020	5 o mas empleados

Se destaca que las empresas no podrán ingresar DJNP en formato papel desde el momento en que quedan comprendidas.

Encuesta de Actividad Cámara Nacional de Comercio

Cuarto Trimestre y Año 2019

e acuerdo al último informe de actividad del Sector Comercio y Servicios, correspondiente al cuarto trimestre del año 2019, con una muestra de 405 empresas, las ventas globales en términos reales registraron un retroceso de 0,5% en la comparación interanual. Asimismo, en el año cerrado 2019 cayeron 3,5%.

Por su parte, el índice de difusión por rubros se mantuvo estable: en el cuarto trimestre 2019 el 60% de los rubros considerados incrementó sus niveles de venta en términos interanuales. A pesar de esta estabilidad, durante el año 2019 la evolución fue favorable, si se considera que a finales de 2018 el indicador se ubicaba en sólo 14%. Para el total de 2019, el índice de difusión por rubros se ubicó en 47%.

En cuanto al índice de difusión por empresa, éste indicó que en el último trimestre de 2019 menos de la mitad de las empresas encuestadas aumentaron sus niveles de ventas en la comparación interanual: 44%.

En consecuencia, continúan manteniéndose las dificultades en los niveles de actividad económica en gran parte de las empresas del rubro, sin avances sustanciales respecto a lo observado durante el año 2018 y los siguientes trimestres del año 2019.

En esta línea, la mayoría de los rubros mostraron caídas reales de las ventas durante 2019. En algunos casos, los retrocesos fueron significativos: Minimercados (-13,8%), Hoteles (-12,0%), Restaurantes y Confiterías (-9,5%). En particular, estos rubros fueron golpeados

directamente por los efectos de una menor demanda del turismo receptivo durante todo el año. Por el contrario, el rubro Informática fue el que mostró una evolución más favorable de ventas, con un crecimiento anual de 8.7%.

Las caídas de las ventas fueron generalizadas al analizarse por región, destacándose el retroceso de los Servicios tanto en Montevideo (-9.5%) como en el Interior (-10,0%). En cuanto al análisis por tipo de bien, las empresas que comercializan durables (electrodomésticos, informática, muebles y accesorios del hogar) fueron las que mostraron mejor performance en la evolución de las ventas anuales, seguidas por las empresas de semi durables. Este resultado también se verificó para el cuarto trimestre de 2019. Por último, cuando se analizan los registros de ventas por tamaño, las microempresas fueron el único grupo que mostró una evolución favorable, de 4,9% en 2019.

En suma, salvo en el caso de durables, influenciado por la performance del rubro Informática, y las micro empresas, las demás empresas segmentadas por localización, tipo de bien o tamaño, mostraron caídas reales en las ventas e índices de difusión reducidos, en la mayoría de los casos ubicándose en el rango comprendido entre 22% y 52%.

En lo que refiere al e-commerce, en el cuarto trimestre 2019 se constató que el 25,0% de las empresas establecieron disponer de un canal de venta online. A nivel de rubros, se registró la mayor tenencia de un canal de venta online en Hoteles, Informática y Supermercados, con guarismos de 45%, 41% y 31% respectivamente. En términos reales, para el total de las empresas que cuentan con e-commerce, ponderando según el personal ocupado, las ventas online aumentaron 16,0% en el cuarto trimestre en términos interanuales.

PROMO *** PRIMAVERA**

50%
de descuento
en los 6
primeros meses

Instalación GRATIS

CONTRATOS A 3 AÑOS



SIEMPRE ESTAMOS CERCA

WhatsApp: 097 218 972 sevp@movinet.com.uy SEVPURUGUAY.COM.UY





SOCIEDADES **POR ACCIONES SIMPLIFICADAS** (SAS)

Son un nuevo tipo de sociedad comercial que combina características de las Sociedades de Responsabilidad Limitada y las Sociedades Anónimas.

Pueden ser constituidas por una persona física, una persona jurídica que no sea sociedad anónima, o varias personas físicas o jurídicas.

La constitución se realiza sin el control de la Auditoria Interna de la Nación.

Tampoco se requiere de las publicaciones ni en el Diario Oficial y otro diario.

Se prevé un mecanismo de transformación simplificado de empresas unipersonales en SAS por un plazo de un año, a partir del 1º de enero de 2020.

Podrá ser titular del derecho de propiedad sobre inmuebles rurales o de explotaciones agropecuarias.

El capital se expresa en moneda nacional y se representa por acciones nominativas, endosables o no endosables o por acciones escriturales.

El estatuto puede determinar libremente la estructura orgánica de la sociedad y demás normas que rijan su funcionamiento.

Si bien la constitución de las SAS se hace sin control de la Auditoria Interna de la Nación (AIN), si sus ingresos anuales superen las 37.500.000.00 UI, aproximadamente U\$S 4.500.000.00, quedará sometida a la fiscalización de la AIN.

REGIMEN TRIBUTARIO:

Estas sociedades son contribuyentes del IRAE, Impuesto al Patrimonio e IVA y no se encuentran gravadas por ICOSA.

Tienen el mismo régimen tributario que las sociedades personales: pueden liquidar el IRAE por régimen ficto según sus ingresos y la distribución de utilidades es gravada por el IRPF en cabeza del accionista, siempre los resultados se hayan originado en ejercicios con ingresos superiores a las 4.000.000.00 de UI.

Tienen todas sus rentas gravadas, salvo aquellas que estén expresamente exoneradas.

El Administrador, los directores o integrantes del órgano de administración –según el casoy, en su defecto, el representante legal, serán solidaria, objetiva e ilimitadamente responsables del pago del IRAE así como los recargos por mora que le correspondan.

CONTRIBUCIONES ESPECIALES DE SEGURIDAD SOCIAL:

Los trabajadores dependientes de las SAS aportan por el régimen general vigente.

El administrador o aquellos que integren el órgano de administración o el representante legal, tengan o no remuneración, deberán tributar a la Seguridad Social.

Todos los integrantes físicos de la sociedad deben realizar aportes por CCES, no es válida la declaración como cotizante por otra empresa cuando desarrollen otras actividades patronales. Todos los integrantes físicos son beneficiarios del Sistema Nacional de Salud y deben efectuar los aportes correspondientes al FONASA.

Los accionistas son responsables por las obligaciones laborales y sociales, hasta el límite de sus cuotas sociales, salvo que se declare inoponible su personería jurídica.

Transformación de **EMPRESAS UNIPERSONALES A SAS:**

Las empresas unipersonales podrán transferir su giro a una Sociedad por Acciones Simplificada, la cual lo sucederá en sus derechos y obligaciones. El titular de la empresa unipersonal sigue siendo responsable solidario, por todas las obligaciones con anterioridad a la conversión y que se deriven de la actividad de la empresa unipersonal.

Para esta transformación, no se requieren certifica-

dos especiales, sino que se exigirán únicamente los

certificado únicos vigentes.

Se exoneran, para este tipo de transformación, por el plazo de un año, a partir del 01/01/2020: El IRAE o IRPF, IVA e ITP resultante de la transferencia de los bienes, derechos y obligaciones El titular de la empresa unipersonal que se transforma, debe estar al día con sus obligaciones frente a DGI y BPS. Se exige que el titular de la empresa unipersonal sea el único accionista al momento de la conversión y

por un plazo no menor a dos años. Se debe efectuar un inventario de los bienes, dere-

chos y obligaciones que se transfieren, protocolizado por Escribano Publico, y que se debe presenta conjuntamente con el estatuto de la SAS al momento de presentarse en el Registro de Comercio. Los bienes a transferirse por la conversión, deberán estar afectados integra y exclusivamente al giro de la empresa unipersonal.

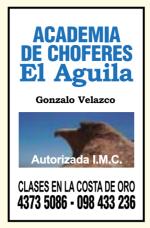
Te esperamos en nuestras oficinas si deseas ampliar la información.



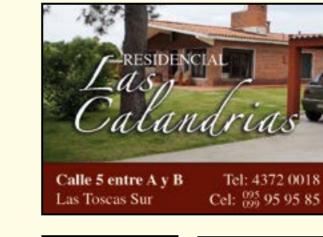
















Telefax (00598) 4372 2414 _ 4372 1728 info@hotelargentina com uy www.hotelargentina.com.uy Calle 11 y 24 - Atlántida





AGENCIA de QUINIELAS y CAMBIO CAMBILEX

Paque todas sus facturas en un solo lugar, el de siempre

LUNES a SÁBADOS de 8:30 a 20:00 hs.

Calle 11 y 24, Atlántida Tels. 43722109 - 43721484























































Tel. 4378 2284



















HORARIO DE VERANO LUNES A DOMINGO DE 8 A 20H DIAGONAL 11 Y RAMBLA PARQUE DEL PLATA (FRENTE AL ARROYO)

TEL. 4375 5371

Amaranto Chia Quinos Girasol pelado Avena Avena pelada Avena arrollada Salvado de avena Harina de lino Harina de quinos Harina integral Harina de centen Harina de garbanzos Harina de arroz Harina de lentejas Harina de soja Harina de mijo Harina de mandioca

Maní con cáscara Lentejas pre lavadas Aceite semillas de Porotos de soja Porotos lupino Garbanzos 1a calidad Granola Pasas de ciruela Nueces Fécula de mandioca Almendras Fitoestrógenos Gérmen de trigo Condimento verde Arvejas frescas Azücar rubia Arvejas peladas

Mazamorra de trigo

Mazamorra colorada

Mazamorra blanca

Maní tostado s/sal

Maiz porore

Galletas de arroz dulces Galletas de arroz saladas Azúcar orgánica Salsa de sola Copos de maiz Crema de maiz cascarilla Lino dorado

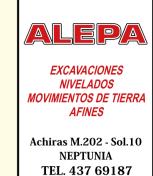
Levadura de cerveza (medicinal) lecitina granulada Sémola de maiz blanco Sémola de trico Farina Aceite canola Agar-agar Pasas de arándanos Nueces pecan con Harina de sésamo

Semillas de alfalfa

Burgul







CEL. 094 188 513





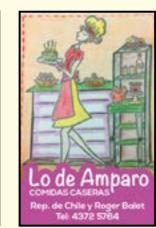
AGENCIA ATLÁNTIDA Calle 22 entre Artigas y 3 Tel: 4372 2783 Cel: 099 605 116 bseatl@gmail.com



SECUNDARIA Matutino obligatorio de 7:55 a 13:05

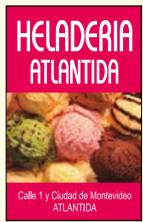
PRIMER AÑO BACHILLERATO Extensión horaria



















MOTOS, BICICLETAS y AFINES Distribuidor y Service Oficial Honda, keeway.

> R. Interbalnearia e 9 y 10 Parque del Plata

Tel: 43754944 - 4375 6285 099 680 157

www.motosybicicletas.com.uy - ventas@motosybicicletas.com.uy



INSCRIPCIONES 2020

ABIERTAS

cupos limitados





pabloneruda.edu.uy

Teléfonos

Primaria: 4372 1611

Secundaria: 4372 1771

30



inicial - primaria - ciclo básico - bachillerato en todas las orientaciones



















EL TEATRO Y SUS ALIANZAS

Por: Licenciada Ana Lasserre

omo parte de la sociedad, un emprendimiento teatral debe apostar a consolidar alianzas. ¿Qué rol ocupan los privados? ¿Qué rol cumplen los públicos? Dos preguntas que se separan sólo en una dialéctica, las alianzas conservan siempre puntos de encuentro.

Un proyecto cultural que permanece en una comunidad, durante casi dos décadas, no debería hacerse estos cuestionamientos. Los pegamentos entre las partes contienen sustancias de adherencia. Entonces el interrogante debería ser:

¿Carecen estos sectores de esa sustancia hacia movimientos culturales? Quizás este artículo, esté cayendo en un error de generalización. Por supuesto que hay empresas privadas (sólo algunas pocas) que están dispuestas a empastarse. Por supuesto que hay algún sector público, que ha descubierto los beneficios en esto de apostar al teatro.

Para que una comunidad crezca en armonía y en un clima de intercambio entre los habitantes, debe existir un involucramiento de todas las partes.



El teatro nunca puede ser una entidad aislada, el relacionamiento con los otros es parte de su esencia. Somos en la medida que formamos parte de... y vaya que hemos insistido en esto de pertenecer.

Dicen que para muestra basta un botón. Pues acá lo tienen. Éste artículo forma parte de una revista de CCIFA, una institución que, desde que Teatro Alsur se instalara, definitivamente en Atántida, siempre ha dicho "Presente".

Pero no vamos a conformarnos con un botón que proviene del sector privado. También la Dirección de Turismo de Canelones ha comenzado a lucir su alianza.

La sociedad del bienestar nos exige capacidad de relacionamiento para conseguir una mayor prosperidad en la gente. Eso de separase por sectores resulta además de antiguo, engañoso. Todos trabajamos por el desarrollo y el funcionamiento, no sólo de una localidad, sino de un país.

Eso sí, "zapatero a tu zapato". Hace ruido cuando lo público se atribuye saberes de otras partes. El arte teatral tiene sus secretos, descubiertos solamente a través del estudio y la práctica.

Alianzas sí, pero en una interrelación que respete los espacios ganados. De eso se trata, de acompañar el camino recorrido, la tan mentada trayectoria.

El 2020 se iniciará, como todos los años, cuando llegue el último ciclista (eso dicen). Que nos encuentre unidos y con deseos de trabajar "equipo junto a equipo."

SIEMPRE JUNTOS SIEMPRE CON VOS



CALLE 9 entre Calle C y Calle B
Parque del Plata

Fonopedidos 437 55 626 - 437 55 471 - www. superrodi.uy

TAO: "EL CAMINO A LA ARMONÍA"

Por: *Mabel Bemposta*

XLVI

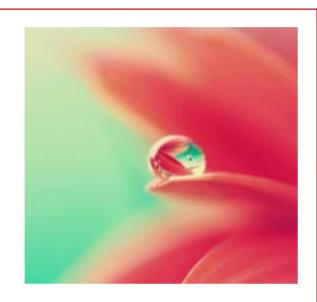
Cuando el Tao reina en el mundo los caballos de guerra acarrean estiércol. Cuando no hay Tao en el mundo los caballos de guerra abundan en los arrabales. No hay mayor error que consentir los deseos. No hay mayor desgracia que ser insaciable. No hay mayor vicio que ser codicioso. Quien sabe contentarse siempre está saciado.

XLVII

Sin salir de la puerta se conoce el mundo. Sin mirar por la ventana se ve el camino del cielo. Cuanto más lejos se va, menos se aprende. Así, el sabio, no da un paso y llega, no mira y conoce, no actúa y cumple.

XLVIII

Por el estudio se acumula día a día.
Por el Tao se disminuye día a día.
Disminuyendo cada vez más
se llega a la no-acción.
Por la no-acción
nada se deja sin hacer.
El mundo siempre se ha ganado sin acción.
La acción no es suficiente para ganar el mundo.



VERSO XLVI

"Vivir pacíficamente", así titula el análisis de este verso el Dr. Wyne Dyer y, a mi humilde entender, dicho título encierra el mensaje de Lao -Tsé. Estar en el camino del Tao, el camino de la armonía, es adoptar una actitud de gratitud y alegría. Acostumbrarse a vivir en un estado de estrés permanente por la búsqueda de "querer más, siempre", da el inevitable resultado de perder la oportunidad de apreciar el milagro de la existencia en este planeta. Hoy enfrentamos "el cambio climático", que además de los aspectos naturales de la transformación de nuestro planeta, se debe a nuestra "enfermedad del más". "... no hay mayor calamidad que no saber contentarse...". En una traducción del Tao Te Ching, realizada por Stephen Mitchell, encontramos este mensaje: "Cuando un país está en armonía con el Tao, las fábricas producen camiones y tractores. Cuando un país va en contra del Tao, en las afueras de las ciudades se almacenan ojivas nucleares." Se trata de elegir.

VERSO XLVII

Hace muchos años, una hermosa alumna llamada Sofía me dijo: "Para qué querés salir al mundo, si el mundo viene acá." En aquél momento de mi vida, esas palabras fueron un consuelo pues tenía agorafobia y eso me hacía sufrir. Hoy las comprendo de otra manera. Aprendí, gracias al TAO, que se vive simplemente estando en el aquí y el ahora y en contacto con mi ser, con mis sentimientos y emociones. El corazón me mantiene viva simplemente estando en mi pecho bombeando y si no le presto atención, ni siquiera lo noto. Aprendí a vivir como si fuera un

corazón. Les dejo las palabras de Michael Latorra al comentar este verso en su obra "A warrior blends with life" (Un guerrero se mezcla con la vida): "Como el más sabio de los sabios siempre supo, la raíz del yo esencial está en el corazón, especialmente en el mecanismo que lo hace latir. Partiendo del corazón, el resplandor del ser esencial irradia hacia la cabeza y la ilumina. Este mecanismo actúa fuera de toda consideración tecnológica. Habitas en su interior..., y puedes entrar inmediatamente en contacto con él a través de sentimientos profundos (no de emociones superficiales). El acto que, en último término, lleva a la iluminación, no requiere ninguna acción."

VERSO XLVIII

Llegamos al mundo y en pocos años nos instalan el programa con ideas que nos alejan de nuestro ser natural. Una de ellas es la idea de "acumulación", desde conocimientos que pueden servir para ganar un trivia, hasta "cosas". Adquirir conocimientos es hermoso, el tema es no convertirlos en un sistema de creencias cerrado, dogmático. En cuanto a las "cosas" se corre el riesgo de convertirse en un lujoso Diógenes. Lao-Tsé nos aconseja que pasemos nuestra vida, ese "paréntesis dentro de la eternidad", como una oportunidad para estar en armonía. Apreciar la alegría de ser naturaleza en lugar de querer realizarnos poseyendo bienes materiales. Les dejo una frase de Kabir, poeta Indú: "El pez que está sediento dentro del agua, necesita que le aconseje un médico."

Hasta la próxima. Feliz Vida. ●

Cámara de Comercio alerta ante cambios en el supermercadismo

"La concentración de mercado daña la competitividad del sector", afirman.

ontevideo, 19 de febrero de 2020.- La Cámara de Comercio y Servicios del Uruguay (CCSU), en defensa de la competitividad de las empresas del sector, nucleadas en 120 gremiales de todo el país, advierte sobre el impacto negativo que tendrían los cambios trascendidos respecto a la concentración de empresas en el sector de los supermercados.

"La concentración de mercado que se generaría de concretarse el negocio repercutiría de lleno en la pérdida de competitividad de miles de pequeños empresarios de todo el país", afirmó Julio Lestido, presidente de la CCSU, ya que "cuanto más grande es el interlocutor que compra, más relevante y perjudicial es la asimetría para los proveedores y para los pequeños comerciantes que compiten con los supermercados."

"La libertad del mercado, que defendemos v promovemos. supone la existencia de múltiples jugadores que puedan competir en igualdad de condiciones, por lo que la concentración atenta contra la sanidad de la cadena comercial, disminuyendo la competencia y afectando negativamente a los consumidores por una oferta más restringida y de mayores precios", agregó Lestido.

La Cámara de Comercio seguirá en alerta y convoca a las autoridades actuales y entrantes a realizar los máximos esfuerzos por defender la libre competencia y evitar que la concentración económica afecte un mercado relevante como el del supermercadismo, previniendo situaciones que puedan perjudicar a consumidores, pequeños y medianos comerciantes y a trabajadores del sector.



Torneo de Ajedrez Abierto Atlántida 2020 en el Hotel Argentina







Sábado y Domingo 14 y 15 de Marzo de 2020

5 Rondas sistema suizo - Ritmo: 25" + 30" - Válido Elo FIDE Rapid

- · Director del torneo: Guillermo Marichal Soldi
- Arbitro Principat IA Jorge Bermudez 3002985
 Costo de inscripción: 300 Pesos Unaguayos por participant
- . Visido para Elo FIDE RAPID
- · Criterios de desemp 1- Encuentro Directo
- Buthholz corte 1
- 3- Buchholz total
- 4- Suma de Buchholz de los opon
- 5- Sonneborn-Berger

HORARIO DE LAS RONDAS * Ronda: Sábado 14 a las 13 horas.

- 2º Ronde: Sábado 14 a las 21 horas.
- Ronda: Domingo 15 a las 13:00 horas 5° Ronda: Domingo 15 a las 16 horas.
- Alojamiento para participantes y acompañantes al torneo con tarifas especiales
 - Habitación single 2900 Pesos Uruguayos
 - Habitación doble 3900 Pesos Uruguayos (1950 por persona Habitación triple 4900 Pesos Uruguayos (1633 por persona)
 - Todos los precios incluyers:
 - Desde el sábado al mediodia hasta el domingo a las 20 horas.

* Desayuno, piccina climatizada y garage.
* Aire acondicionado Splitifrio-Calor), ventilador de techo, Frigober, Televisor LCD 22' con cable HD, Teléfono con discado directo, Wi-Fi gratuita, cofre de seguridad y secador de pelo. Formas de pago: Tarjetas de crédito VISA, American Express, Paypal, Oca, Diners, Master Card, Cabal, Creditel, Anda o en efectivo.

* Contacto Hotel Argentina: Calle 11 y 24, Atlântida, Canelones, Uruguay

Tet +598 4372 2414 Tet +598 4372 1728

WhatsApp: +598 92 506 500

Facebook: @HotelArgentinaAtlantid:

Skype: Hotel Argentina Atlantida Halt info@hotelargentina.com.uy













A partir de febrero contamos con atención personalizada en nuestra oficina para todo tipo de consultas y solicitudes de crédito. Les recordamos que contamos con beneficios gracias al acuerdo de CCIFA con República Microfinanzas.

Los días de atención serán-Miércoles de 10 a 12 hs. Viernes de 12.30 a 15.30 hs.

micredito.uy **©** 0800 6040



Desde el año 2010, República Microfinanzas, institución del Banco República, brinda soluciones financieras a distintos sectores de la población de todo el país, enfocándose en los microempresarios, trabajadores independientes y las familias de bajos recursos, muchas veces excluidos del sistema bancario tradicional.

La propuesta de República Microfinanzas se caracteriza por una metodología de otorgamiento, que implica vencer las barreras de asimetría de información, recopilando la información que el solicitante tiene disponible y armando la que necesitamos, a través de un análisis personalizado y responsable de la capacidad

de pago familiar, donde lo que más importa es el compromiso y el uso responsable del dinero. Un detalle a resaltar es que estamos hablando de una propuesta de financiamiento (Crédito retornable) y en consecuencia dirigida a negocios que ya se encuentran funcionando. Los solicitantes deben contar con una antigüedad mínima de seis meses en su actividad y tres meses de establecido en el local comercial, si lo tuvieran. Micrédito Trabajo, Micrédito Reforma y Micrédito Familia, contemplan las necesidades del microempresario, que varían desde la compra de materiales de trabajo, insumos y servicios, ampliación o mejora del local o

negocio, compra de herramientas, maguinaria, compra o cambio de vehículo, reforma de vivienda y uso personal.

El método es bien simple. Se concreta una entrevista, y a partir de allí, el microempresario recibe una atención personalizada en su lugar de trabajo, lo que permitirá encontrar el mejor producto que se adapte a sus necesidades. La comunicación se realiza por el 0800 6040, y en un breve plazo, el asesor de la zona concretará una entrevista personal. También puede realizar la solicitud a través de la web www.micrédito. uv o directamente en CCIFA los Miércoles de 10 a 12hs o Viernes de 12:30 a 15hs. •

Formación en Psicología Social

EN LA CUOTA







ENTREVISTA AL SOCIO



Verónica Carro **Academia Swan Lake**

Por: Andrés De Mello

"La danza es el lenguaje secreto del alma" Martha Graham

Verónica Carro, responsable de "Academia Swan Lake", tuvo la amabilidad de contestar a nuestras preguntas en esta hermosa entrevista que les presentamos en esta edición.

A: ¿Cuándo abre sus puertas "Academia Swan Lake"? VC: El 9 de abril de 2012. Yo tenía 16 años y muchas ganas de transmitir el amor por la danza.

A: ¿Cómo nace el nombre "Swan Lake"?

VC: Desde pequeña Swan Lake (Lago de los cisnes en ingles) es mi obra de ballet favorita, de ahí el nombre de la academia.

A: ¿Cuál fue el proceso que te llevó a la danza?

VC: A los siete años en la escuela de Atlántida (que hacía sus festivales en la expoplatea) me toca interpretar a caperucita roja bailando el Danubio Azul de Johann Strauss; yo sin saber nada tome aire y bailé. Desde ese momento maestras y directora le pidieron a mi madre que me llevara a clases de ballet y ahí empezó mi formación académica.

A: ¿Por qué elegís esta profesión?

VC: Como estudiante de danza tuve muchos maestros, de los cuales aprendí mucho... muchos pasos y mucha pasión. Tuve maestros a quienes les gustaba bailar pero más les gustaba enseñar, quienes tenían un don especial para transmitir y de ellos aprendí a enseñar. Hoy por hoy enseñar es lo que me completa, mucho más que solo bailar.

A: ; A qué te dedicabas antes?

VC: Cuando abrí la academia aún estaba terminando el bachillerato, mi idea siempre fue dedicarme a bailar, y en este lugar pude mezclar mis dos pasiones, la danza y la docencia.

A: ¿Dónde cursaste tus estudios?

VC: Estudié en muchos lugares, uno es la suma de todo lo que adquiere... Empecé tomando clases en Lagomar, con Natalia Vernengo quien me introdujo

en la danza jazz, en Montevideo danza clásica con María Inés Camou, Sofía Sajac, Silvana Marotta. Me preparé en danza jazz y contemporáneo en la escuela InDans. Y estudié comedia musical en la ECM de Luis Trochón. Mucha de mi formación clásica fue en Buenos Aires en la fundación Julio Boca, Arte y Cultura con el maestro Luis Baldazarre y Victoria Mazari, donde aprendí la técnica de la biomecánica que hoy enseño a mis alumnas y danza jazz con el maestro Gustavo Zajac. Tomé muchos seminarios de ambos lados del Río de ls Plata y fue en 2014 y 2015 cuando gané becas para estudiar en New York y Pittsburg. Y la formación del bailarín nunca se termina. En este momento estoy terminando la carrera de magisterio.

A: ¿Cómo fue la época de estudiante?

VC: La época más intensa en la carrera de un bailarín es la adolescencia, había días que volviendo en el barco de Bs As preparaba parciales para el liceo, almuerzos, meriendas, siestas en el auto mientras mamá me llevaba de una clase a otra... Se vive todo muy intenso porque parece que nunca alcanzara el tiempo, pero con tanta felicidad que vale la pena. Salir de clases y decir "a esto me guiero dedicar toda mi vida" es lo que más recuerdo.

A: ¿Cuál es el estilo que más disfrutás?

VC: Mi favorito por lejos es el lyrical jazz, ahí puedo expresar todo lo que soy sintiendo la música y la letra de la canción. Iqualmente soy de las que prefiere siempre la técnica clásica como base hasta para bailar reggaetón.

A: El arte, ¿es parte de la familia? ¿Quién más es artista en tu familia?

VC: Si, mi mamá es artista plástica, pinta como el mismo DaVinci y no porque sea mi madre y mi papá





(aunque no toca mucho) es profe de acordeón. Supongo que todo influye, todos en casa disfrutamos de una buena pieza de música o un museo de obras de arte... Mi mamá es la que más influye en mi, a veces viene a verme bailar a las clases v ahí me da su devolución que hoy por hoy respeto y agradezco mucho porque se que tiene un ojo admirable.

A: ¿Cuáles son los tipos de danza que encontramos en la Academia Swan Lake?

VC: Hace unos años que además del ballet (tanto para niños y adolescentes como para adultos) tenemos danza jazz, estilos más urbanos y estilos más clásicos... Tenemos clases para todas las edades arrancando desde los 3 añitos.

A: ¿Se incorporan nuevos ritmos?

VC: Siempre nos estamos actualizando, no abandonamos a los clásicos pero incorporamos el reggaetón, próximamente el K-pop... siempre investigando y aprendiendo.

A: ¿Qué beneficios encontramos en la danza?

VC: La danza es el ejercicio más completo y disfrutable, no solo es un buen ejercicio para mantenerse en forma, mejora la postura, reduce el estrés, ayuda a la memoria, socializamos, nos reímos... liberamos endorfinas y eso nos deja con muy buen humor el resto del día... tiene innumerables beneficios para el que disfruta de este arte.





A: ¿Cómo es trabajar en la enseñanza?

VC: Para el que le gusta es genial, para mi ser bailarina es lo más hermoso que me pudo pasar pero ver que puedo trasmitir lo que se y lo que siento, ver que otros sienten la danza y la disfrutan, verlos crecer, enseñar y aprender con otros es de verdad lo que más me llena el Alma.

A: ¿Qué público abarca?

VC: Tenemos clases desde los tres añitos de ballet y de jazz hasta adultos. Todas las clases se dividen en niveles por edad y por conocimiento.

A: ¿Te acordás de la primera clase que diste y de cómo fue esa experiencia?

VC: ¿Cómo olvidarla? El salón no estaba terminado y decidí hacer una clase abierta para dar la bienvenida, vinieron dos nenas (una de las cuales aún toma clases conmigo), unos nervios que no podía ni hablar pero al momento de dar la clase se fueron los nervios y las tres disfrutamos mucho. Desde ese momento todo fue aprendizaje y disfrute.

A: ¿Por qué elegís Parque del Plata?

VC: Cuando se abrió la academia, hace casi ocho años tanto en Parque del Plata como en las cercanías no se enseñaba danza clásica así que era un buen lugar para comenzar y al ser tan chica (16 añitos) precisaba mucho apoyo de mi familia y es por eso que la abrí en mi propia casa.

A: Muchísimas gracias por tu tiempo. VC: Un placer.



Flora Nativa

Para conocer, valorar, cuidar nuestro patrimonio natural y asegurar su permanencia en el futuro.

Por Grupo Myrsine: Maestra Mireya Bracco

a vegetación nativa ocupa distintos ámbitos, riberas de ríos y arroyos, quebradas, sierras, palmares, arenales costeros, zonas inundables, praderas, etc.

Hemos visto a lo largo de varios años que muchas de ellas se desarrollan normalmente en jardines y plazas. Recorriendo la zona podemos encontrar gran variedad de especies nativas, en especial en la Plaza de los Escolares convertida en un pequeño Arboretum o aula de aprendizaje al aire libre donde podemos reconocer varias especies y utilizarlas como plantas madres de las cuales extraer semillas para su multiplicación.

Hoy dedicaremos este espacio a dos especies frutales.







GUAYABO DEL PAÍSAcca sellowiana (O. Berg) Burrett

Arbusto de hasta 4 m de altura, muy ramificado. Follaje persistente, que puede ser caduco en zonas templado-frías. Hojas coriáceas, opuestas, enteras, pecioladas, ovaliformes o elípticas de 4 a 6 cm de longitud por 2,5 -3,5 cm de ancho, de color verde oscuro lustroso en el haz y blanco en el envés.

Flores muy llamativas y vistosas de unos 3,5 cm de diámetro, solitarias o en grupos de 2 a 4 en las ramillas terminales. Cáliz con 4 sépalos blancos y corola con 4 pétalos curvados de color blanco en el exterior y rosados por el interior, estambres numerosos, en varias series, rojos, de 2-3 cm de largo.

Florece en primavera, octubre y noviembre. Frutos carnosos en baya, ovoides de 3 – 5cm de largo, de color verde oscuro tintados de rojo, fragantes, comestibles. Su maduración a finales de verano y en otoño.

Multiplicación por semillas sembradas en almácigos sombreados y a poco tiempo de cosechados los frutos. Crecimiento medio a rápido.

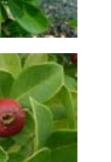
Uso tanto ornamental por sus flores y follaje, como por sus frutos que pueden comerse crudos o preparados en mermeladas, confituras o tartas. Ricos en vitamina A, C y E, proteínas y yodina. Las aves se alimentan de sus flores y frutos.

Distribución en Argentina, Norte de Chile, Bolivia, sur del Perú y Uruguay, donde vive en quebradas en los departamentos de Rivera y Tacuarembó.

Aunque tolera todo tipo de suelos, prefiere aquellos que son ácidos, ricos en sustancia orgánica, sueltos y bien drenados.







Bibliografía: Flora indígena del Uruguay. J. Muñoz, P. Roos, P. Cracco. Editorial hemisferio sur. Guía de identificación de Especies Arbóreas Nativas Uruguay. MVOTMA. DINAMA. Recetario de frutos nativos del Uruguay. MEC

ARAZÁPsidium cattleianum

Arbusto o pequeño árbol de tronco delgado y fuerte, de hasta 6 m de altura, corteza lisa y hermosa color canela.

Follaje persistente, verde brillante. Hojas simples, opuestas, obovadas, color verde más opaco y claro en el envés, glabras, coriáceas de 4-8cm de largo por 3-5cm de ancho, borde entero, pecíolo de 4-8mm.

Flores solitarias, axilares, opuestas blanquecinas, con pedúnculos de igual o mayor largo que los pecíolos, corola de pétalos pequeños, libres, estambres numerosos. Florece de octubre a enero.

Fruto baya globosa u obovoide de color rojo-morado o amarillo de 1,5 a 3cm, con numerosas semillas duras. Madura en otoño y es comestible. Agradable sabor agridulce y alto contenido de minerales y antioxidantes. Se obtienen buenas mermeladas, jaleas y dulce de corte.

El fruto se usa como tónico y digestivo, macerados en alcohol producen un licor de sabor muy agradable. Con valor ornamental e importancia apícola.

Propagación por semillas en almácigos sombreados. Crecimiento medio.

Distribución en centro y sur de Brasil, norte argentino y Uruguay, donde vive en sierras, arenales y orillas de bañados en Treinta y Tres y Rocha.

Vive en sierras, arenales y orillas de bañados. ●







Recomendamos...

Por: Mabel Bemposta

"Sólo hay una guerra que puede permitirse el ser humano: la guerra contra su extinción." Isaac Asimov

"1917", dirigida por Sam Mendes, nos presenta una exploración física y psíquica de dos personas jóvenes que deben enfrentar el hecho de ser simples piezas de un horrendo juego llamado guerra. En este momento que estoy escribiendo la recomendación del mes (6/02/2020), aún no se han entregado los premios Oscar, y a pesar de que la favorita es otra película, me arriesgo a dar como ganadora indiscutible a esta impactante producción. Al leer esto, ustedes, queridos lectores, ya sabrán cuál es la ganadora, espero no defraudarlos.

Feliz Vida y hasta la próxima.



ABITAB

Abitab y Cambio Calle 11 y 24, Atlántida, T. 4372 2109 - 4372 1484

ABOGADOS

Cecilia Pastorino T. 099 612 571 Lucy de Azpitarte La Floresta, T. 4373 9946, C. 095 200 236 Patricia La Paz T. 4372 8583, C. 099 954 164 Florencia Martinez Balmelli

C. 098 724 209, T. 4372 4082, Atlántida Rosario Cervini T. 4371 6571, C. 092 328 998, estudiocervini.com.uy Soledad Arregui T. 4372 5598, C. 099 292 834

ACOMPAÑANTES

ENACOM Enfermería y Acompañantes, T. 4372 1111, Atlántida, Av. Artigas y 12

AGENCIAS de VIAJES

Atlantitours Rep. del Paraguay e/ 5 y 7, Atlántida, T. 4372 3060 - 094 421616 Bastour C. 093 304 682, Galería Portofino, Atlántida

AGROVETERINARIAS

El Relincho Ruta 11 C. 099 343 908

ALOJAMIENTO

El Descubrimiento Resort Club Ruta Interbalnearia km 59.800, T. 4378 2141 Pueblo Suizo Resort T. 4378 7197, www.pueblosuizo.com Refugio del Solís T. 4373 8326, www.refugiodelsolis.com.uy

ALQUILER de AUTOS

Rent a Car Melo R. Inter Km 46.200, Atlántida T. 4372 4455, 098 024 455

AROUITECTOS

Arquitectura Integral T. 4372 2338, Atlántida, Rambla e/ 10 y B Silvia Torti Calle 23 y H, Parque del Plata, C. 099 204 945, T. 4375 0253

ARTÍSTICO

Espacio Wayra Argentina e/ Ferreira y Rambla, P. del Plata. T. 4375 2371, C. 098 546 348, davidmontenegro.jimdo.com

ASOCIACIONES

Ajupen Atlántida Calle 18 casi Gral. Artigas, Atlántida, T. 4372 0879

AUTOMOTORAS

HPintado Ruta 11 y Pinares, B. Español, T. 4372 7446 / 4372 5392

AUTOSERVICES

Agrandaditos Av. Argentina entre W1 y X, Parque del Plata Norte
Benji T. 4378 7888,
Jaureguiberry, Calle Ariel esq. Artigas
Super Dunas Av. Argentina esq. L,
Parque del Plata, T. 4375 5256
La Bomba Ruta 11 km 163,500,
T. 4372 5051
La Locura Calle 24 esquina Y,
Parque del Plata Norte
La Pausa Calle H entre 3 y 4,
Parque del Plata
La Unión Calle 30 y J, Parque del
Plata, C. 093 885 019
Lo de Ramón T. 4372 8448,

Los de Ramon 1. 4372 8448, Las Toscas, Central y 7 Nelly Monseñor Orsali entre 5 y Mario Ferreira, Estación Atlántida Provisión Ricardo Est. Atlántida, Calle 5 y 6 Silva y Silva R1 entre 18 y 20, Parque del Plata Norte, C. 095 148 664 Super Parque Calle 17 esquina R2,

Parque del Plata
Yaya T. 4372 4993, Calle 50 esq. 58,
Atlántida Norte

BARRACAS

El Cine Ruta Interbalnearia Km. 44 T. 4372 5807 - 4372 8105 La Cruz Calle 19 entre Ruta 11 y 22, City Golf, T. 4372 4406 La Fortuna Calle W entre 17 y 16, Parque del Plata, C. 097 988 407 Parque del Plata T. 4375 5048, 4375 4344, P. del Plata, Interbalnearia Km 49,500

BAROMÉTRICA

Barométrica Parque del Plata T. 4375 2300 Cel 099 610 540

BOLSAS Y ARTÍCULOS DESCARTABLES

Bolsas del Plata Av. Argentina entre G y H, Parque del Plata, T. 4375 3712

CALEFACCIÓN

Suárez y Suárez Calefacción T. 4372 4437, C. 099 649 370, V. Arg., Calle 16 esq. 15

CAMIONES

HPintado Camiones T. 4372 5392, 4372 7446, Atlántida

CARNICERÍAS

Progreso Ruta 11 y 5, Est. Atlántida. T. 4372 4265

CASAS de CAMBIO / RED de COBRANZAS

Abitab Calle 11 y 24, Atlántida T. 4372 2109 - 4372 1484 Cambio 18 Ciudad de Montevideo y Calle 11, T. 4372 2672

CELULARES/TELEFONÍA

Librecel T. 4372 0165, Poetas Uruguayos esq. Rambla, Villa Argentina

CERRAJERÍAS

Cerrajería Atlántida T. 4372 0291, Atlántida, Calle 11 C. de Montevideo Delisa Gabriel C. 094 242 978, Amezaga 1994, Montevideo

CLUBES/ACTIVIDADES DEPORTIVAS

Club El Descubrimiento
Ruta Interbalnearia Km. 59,800
T. 4378 2141 - 4378 2143
info@eldescubrimiento.com
COETC Joanicó 3725, Montevideo,
T. 2506 4545
Shaolin Chuan Uruguay Ruta 11 e
Interbalnearia, Atlántida, T. 4372 6778

COLEGIOS y LICEOS

Alianza Atlántida Av. Artigas y 26, T. 4372 3214, Inglés para todos Instituto Neruda T. 4372 1771, R. Interb. km. 45.800, Calle Laborido esq. 50 Juan Salvador Gaviota Shangrilá, T. 2682 2587 Ntra Señora del Rosario T. 4372 2923,

4372 0796, Est. Atlántida, R. 11 Km. 165

COMIDAS

Acá Nomás Atlántida, Calle 11 e Inter. Carlitos Mario Ferreira y Calle 9, Parque del Plata, T. 4375 5419 Martino's Servicio Integral de Catering C. 099 967 400 Naio Pizza Av. Argentina y X, P. del Plata, C. 095 146 579, T. 4375 7568 Toque Orgánico T. 4372 3448



CONSTRUCCIÓN

Ademar Correa C. 096 399 577, Pinamar Geremias Amarillo C. 091 377 431 Juan Raúl Olivera Calle 23 esq. 25, City Golf, Cel. 095 694 698 Quinchados Santos C. 099 331 073 Techos HG C. 095 633 732

CAMPING, CABAÑAS, PISCINAS

Centro de Vacaciones de CEA T. 4372 4171 Avda. pinares, Atlántida

CRÉDITOS

República Microfinanzas Av. Libertador 1672, Montevideo, T. 2901 6040

DISEÑO GRÁFICO/WEB

Diego Nogueira C. 099 336 427

DISTRIBUIDORAS

Cigarrillos Ana Paola Castillo, C. 095 566 502 Cigarrillos Roberto Garibotti, C. 098 959 710 Clau-Mar T. 4375 5564 Da Sof Nix C. 099 370 021, 099 180 039 Marsella e Hijos T. 4372 7334 Ruta 11 Km 164,500 Rola Itda. Ruta 11 km. 162,800, Est. Atlántida, T. 4372 1317, 4372 8779, rolasrl@dedicado.net.uy The Empire C. 099 122 280 - 099 938 738 Tomas Armendariz T. 4376 1640

ELECTRICISTAS

Diego López T. 4378 8467, C. 095 112 644, Firma Autorizada por UTE Rudemar Marrero T. 4378 9694, Cuchilla Alta, 16 e/ 5 y B

ELECTRODOMÉSTICOS

Laser TV T. 4372 2547, Atlántida, Calle 22 e/11 y Rep. de Chile Mueblería Marrero R. Interbalnearia Km. 46.600, Atlántida, T. 4372 0550

EMERGENCIAS

Sapp Emergencia Móvil T. 4375 5705, 4375 5066, Parque del Plata, Ferreira y 5 Su Emergencia T.1921

EMPRESAS FÚNEBRES

Empresa Atlántida T. 2292 0427, 4399 2070, 4372 0122, Pando, San Jacinto y Atlántida. Ruta 11 km 165 Empresa Interbalnearia T. 4372 4231, Atlántida, Inter. Km. 46,500 esq. 52

ESCRIBANOS

Fanny García T. 4375 3098,

Parque del Plata, Calle 9 v B

Gonzalo Quintana Circunvalación y 11, T. 4371 9506, C. 099 759 476 Lorena Álvarez Umpiérrez T. 4372 5776, Atlántida, Calle 51 esq. 52 María Acosta C. 094 321 292 María del Rosario Cervini Calle 18 e/ 38 y 15, C. 092 328 998, 094 879 283 Patricia La Paz T. 4372 8583, C. 099 954 164

ESCUELAS de CONDUCTORES

Academia El Águila T. 4373 5086 - C. 098 433 236 Canaria T. 0800 8910, C. 099 372 404

ESTACIONES de SERVICIO

Ancap Atlántida R. Interbalnearia, Atlántida, T. 4372 2195 Petrobras Atlántida T. 4372 2079

EXCAVACIONES

Alepa T. 4376 9187, C. 094 188 513, Neptunia, Achiras m.202 s.10 Martinez Salgado Calle 9 y Z2, Parque del Plata, C. 094 521 204

FÁBRICAS de PASTAS

Lo de Maria Z. de San Martin e/ Sombra del Toro y Sarandí, Salinas, T. 4376 3243 Santa Paula T. 4373 9674, La Floresta, Calle 33 y Muttoni

FARMACIAS

Costa del Sol T. 4378 2077, San Luis, Honduras esq. 19 de Abril Estación Atlántida T. 4372 5188 Este T. 4317 2027, Migues, Varela y Gregorio Migues Farmacia Las Toscas Av. Ferreira y Central, T. 4371 5367 Jaureguiberry Av. Artigas esq. Aperea, T. 4378 9955 Lucrecia T. 4447 4952, José P. Varela esq. Fabini, Solís de Mataojo, Lavalleja

FERRETERÍAS

AMI 30 entre 26 e Independencia, Bello Horizonte, T. 4373 7566 El Puerto T. 4375 3292, Av. Argentina esq S1 P. del Plata Ferraro T. 4373 9676, 4373 6160, La Floresta, Lavalleja y Oribe Ferropark Av. Ferreira entre 8 y 9, Parque del Plata, T. 4375 2515 La Fortuna Calle W entre 17 y 16, Parque del Plata, C. 097 988 407 La Lucha IV T. 4372 3603, Atlántida, Roger Balet y Av. Artigas Principal T. 4372 1117, Atlántida, Av. Artigas y C. de Montevideo Villa del Sol Calle 11 y 26, Atlántida, T. 4372 6635

FIAMBRERÍAS

Lo de Leo Mario Ferreira entre 9 y 10, Parque del Plata

FIESTAS / EVENTOS

El Timón M. Ferreira e/ 12 y 13. P. del Plata, C. 095 357 108, T. 4375 7042

FLETES

Encomiendas y Fletes T: 4372 8669, C. 099 138 236, Atlántida

FLORERÍAS

La Botica del Alma 22 entre Artigas y 3, Atlántida, T. 4372 4504, C. 095 485 530

HELADERÍA

Heladería Atlántida Calle 11 y Ciudad de Montevideo Sassari Gelatteria Calle 11 entre 22 y Ciudad de Montevideo, Atlántida

HERRERÍAS

Active Metal T. 4371 9186, C. 094 706 857

HORTIFRUTÍCOLAS

Hortícola El Fortín T. 4372 3757, 4372 0537, Camino El Fortín Huerta Viva T. 4372 6721, C. 095 151 361, Las Toscas, Ferreira e/ Dy E Huerta Viva 2 Artigas y Garibaldi, Pando, T. 2292 1920 La Juli Las Achiras entre 7 y 8, Estación Atlántida

HOTELES

Argentina T. 4372 2414, 4372 1728, Atlántida, Calle 11 y 24 Niagara Inn T. 4372 1184, 4372 0095 Las Toscas, Inter. Km. 47.400 y D Paradise T. 4372 1573, Atlántida, Rambla y Calle 10 Rex de Atlántida Rambla Tomás Berreta y Calle 1, T. 4372 2009, rexatlantida.com

IMPRENTAS

Impresores N VILA Calle 26 y 9, Atlántida, T. 4372 4371, C. 098 830 598 FerrerGraf T. 4372 5118, Av. Ferreira y Calle F, Las Toscas

INFORMÁTICA

Red Tec Galeria Portofino local 13, Atlántida, T. 4371 6456, C. 099 372 649

INMOBILIARIAS

Ana Falero Propiedades Calle 1 v 22 Atlántida, T. 4372 1512 Bea T. 4372 7481, C. 099 033 710, Atlántida, Calle 9 e/ 26 y 24 Calipso T. 4372 1107, C. 094 811 336, www.calipsocasas.com.uy Maná Calle 11 y C. de Montevideo, T. 4372 2423, C. 092 495 851, www.inmobiliariamana.com, info@inmobiliariamana.com Moreno T. 4375 5385, P. del Plata, Rambla Artigas e/ D y E, www.inmobiliariamoreno.com Santestevan Av. Giannattasio km 26. T. 2696 4888, www.santestevan.com Scópice T. 4372 7771, 4373 7911, Atlántida, La Floresta, lafloresta@scopice.com

JOYERÍAS

Atlántida Joyas T. 4372 1551, Atlántida, Calle 11 esq. C. de Montevideo

KIOSCOS

De la Plaza Atlántida, Calle 11 entre C. de Montevideo y Roger Balet La Rotonda Circunvalación y Plaza de la Madre, Atlántida Lorena Calle 10 y Mario Ferreira, Parque del Plata

LAVADEROS

Lavadero El Cántaro T. 437 27658, Atlántida, Av. Artigas y Circunvalación

LAVADEROS / GOMERÍAS

Martínez Lavadero Automotriz T. 4372 6956, City Golf, R.11 Km. 165,800 Servicios Manrique T. 4372 6956, Ruta 11 Km. 165,500 Suarez y Presa Interbalnearia y Argentina, P. del Plata, C. 096 414 252

LIBRERÍAS / PAPELERÍAS

Amyca Av. Artigas y 24, Atlántida, T. 4372 2115 Collage Artigas esq. 18, Atlántida, C. 091 514 575, T. 4371 7405 La Papelería Calle 1 y Mario Ferreira, Parque del Plata, T. 4372 4718 Martín Fierro T. 4372 1520, Atlántida, Calle 1 y C. de Montevideo

LICORERÍAS

Licorería Atlántida T. 4372 8252, Atlántida, Circunvalación y R. 11

MARMOLERÍAS

Moreno Roca Ruta Interbalnearia km. 42.500, El Fortín, T. 4376 5133

MASCOTAS

Cat Dog Ruta Interbalnearia, T. 4373 9257

MAT. ELÉCTRICOS

Maudy T. 4372 5689, Atlántida, Interbalnearia km. 45,500

MÉDICOS

Rodrigo Sarantes T. 098 732 689

MEDIOS DE COMUNICACIÓN

Atlántida FM Calle 1 y C. de Montevideo, T. 4372 6123 Cable Plus Edificio Portofino, Atlántida, T. 4372 0072

MOTOS

Coco Motos T. 4375 4944, C. 099 680 157, Ruta Interbalnearia entre 9 y 10 Punto Repuestos Calle 11 y Circunvalación, Atlántida, T. 4372 6034, C. 099 213 321, www.puntorepuestos.com.uy SekuBikes Ruta Interbalnearia entre 6 y 7 Parque del Plata, C. 098 934 916

MUEBLES / BAZAR

Mueblería Marrero R. Interbalnearia Km. 46.600, Atlántida, T. 4372 0550 Mueblería y Tapicería San Luis Caruso y Honduras s/n C. 095 850 180

ODONTÓLOGOS

Alexandro Estefan T. 4372 4426 Consultorio Odontológico Calle A entre 5 y 6, Las Toscas, C 099 889 544 Moriana Cáceres T. 4372 4426 Py Enrique Av. Argentina entre G y H, Parque del Plata, C. 099210659

ÓPTICAS

Óptica Atlántida T. 4372 3515, Atlántida, Calle 22 y 11

PANADERÍAS

Amasando por un Sueño R. Interbalnearia Km. 37,800, Salinas T. 4376 0577 Baipa T. 4372 2016, Atlántida, Av. Artigas y Calle 26 Cuchilla Alta T. 4378 8660 Dani C. 095 355 715, R. Interbalnearia Km. 49,200, P. del Plata La Perla T. 4378 3934, San Luis, 18 de Julio e Interbalnearia

PELUOUERÍAS/ESTÉTICA

Betty Coiffeur Gral. Artigas e/ Circunvalación y 26, Ed. Lucania ap. 001, Atlántida By Valeri Ruta 11 v Circunvalación. Atlántida, T. 4372 3652, C. 099 027 810 Marisol Peinados Ruta Interbalnearia Km. 49 entre 7 y 8, Parque del Plata Mónica Peinados T. 4372 3360 Pelo y Piel Katharina Nauert, C. 098 176 968, C. de Mdeo entre 1 y 11 Rufino v Mirna Circunvalación entre 3 y 11, Atlántida, T. 4372 3860 Staff Tatiana Calle 1 y C. de Montevideo, Atlántida, T. 099 281 324 Stilo Calle P entre 42 v 43, P. del Plata Verdún T. 4372 4777, C. 095 072 991, Ruta Interbalnearia Km. 46,200

PERIÓDICOS

Diario de Arena Por información o suscripciones: T. 4378 4033

PINTOR DE LETRAS

Marcelo T. 4372 6334, marcelocasagrande007@gmail.com

PSICÓLOGOS

Ines Vazquez Bachino
C. 099 559 328, La Floresta
Marianela Durán Psicóloga y Dip.
Psicopedagogía C. 096 847 132
Natalia Arreche C. 099 373 153

PUBLICIDAD

Visual Art T. 4375 3152, C. 098 854 292

RECARGA de OXÍGENO

Recarga de Oxigeno T. 4372 3990, 4372 4718, Las Toscas, Calle 1 e/ M. Ferreira y Rambla

REMATES TASACIONES

Carlos Ferreira Av. 30m entre D y E, Las Toscas, C. 099 237 424

REMISES

Atlantitours T. 4372 2790, C. 094 421 616

REPOSTERÍA

Maria Cecilia Layko Calle H e/ 19 y B, Las Toscas, C. 094 401 955, T. 4379 6023

RESIDENCIALES

Las Calandrias

T. 4372 0018, C. 095 959 585



RESTAURANTES

Carlitos Mario Ferreira y Calle 9, Parque del Plata, T. 4375 5419

Don Vito T. 4372 7458,
Calle 11 y 22, Atlántida
Índigo Rambla y Rep. de Chile,
Atlántida, T. 4372 2702

La Birra C. de Montevideo y 11, Atlántida
La Vuelta Mario Ferreira entre
Central y G, Las Toscas
Las Carabelas Ruta Interbalnearia
Km 59.800, T. 4378 2141

Lo de Amparo Rep. de Chile y Roger
Balet, Atlántida, T. 4372 5764
Rincón el Águila Ruta Interbalnearia
km. 44, Villa Argentina

RESORTS

Pueblo Suizo T. 4378 7197, C. 094 379 950, R. Interbalnearia Km. 77,500, Jaureguiberry

ROTISERÍAS

Alkala Ruta 11 km. 165, Atlántida, T. 4372 1189, C. 099 876 443 Lo de Amparo Rep. de Chile y Roger Balet, Atlántida, T. 4372 5764 Lo de Maria Z. de San Martin e/ Sombra del Toro y Sarandí, Salinas, T. 4376 3243 Rotisería Atlántida Av. Artigas entre 22 y 20, Atlántida RYSA Rico y Sano Calle 11 entre 24 y 26, Atlántida, C. 092 662 672

SEGUROS

Bianco y Rosé SRL T. 4372 2783, C. 099 605 116, Atlántida, Calle 22 y Artigas Grupo Sur Seguros C. 099 179 702, Roger Balet esq. Rep. de Chile Atlántida

SERVICIOS

Aries C. 096 334 001, C. 096 111 214

SUPERGAS

Acodike T. 4375 4040, C. 098 065 914 Supergas Atántida T. 4372 8430

SUPERMERCADOS

La Cueva T. 4375 5371, Parque del Plata, Rambla Costanera y C Super Parque del Plata Ferreira entre 9 y 10, Parque del Plata, T. 4375 1961 Super Rodi T. 4375 5626, Calle 9 e/ B y C, Parque del Plata

TALLER AUTOMOTRIZ

Electromecánica Gayol T. 4372 0833, Atlántida, Inter. e/ 20 y 2 Power Motors T. 4375 4694, Parque del Plata, Calle 5 esq. Inter. Reparauto Ltda T. 4372 5955, Las Toscas, Inter. Km. 47 e/ A y B Taller Quinteros T. 4372 7021, Las Toscas, Inter. y A

TAXIS

Atlantitours T. 4372 2790 C. 094 421 616 **El Tiburón** T. 4372 4040, C. 095 724 040

TIENDAS

Aquí de Todo T. 4378 2284, San Luis, Simón Bolívar y 18 de Julio El Abuelo T. 4372 3710, Atlántida, Calle 11 e/ C. de Mdeo. y 22 Fresa Kids T. 4372 6673, Calle 22 y Gral. Artigas, Atlántida Lo de Miriam Calle 22 y T1, Parque del Plata Norte, T. 4375 5434 Lolita Atlántida C. de Montevideo y Peatonal, T. 4372 2397 Rosita Calle 9 y B, Parque del Plata, T. 4375 6000 Utopia Mario Ferreira entre D y E, Las Toscas Who Calle 22 y Artigas, T. 4372 6462

TRANSPORTES

Pimar Ltda T. 4372 1513, Atlántida, Circunvalación e/ 7 y 9 Walter Hernández T. 4372 5036

VIAJES Y TURISMO

BasTour C. 093 304 682, C. 093 304 720, bastour34@gmail.com

VETERINARIAS

El Relincho Ruta 11 km 165,500 City Golf, T. 4372 6797 SAV Av. Artigas entre 24 y 26, Atlántida, T. 4372 0803

VIGILANCIA / ALARMAS

Pablo Pereyra Instalación de Alarmas y cámaras, C. 099 954 544 Scópice T. 4372 7771, 4373 7911, Atlántida, La Floresta Segura Observa Atlántida, T. 4372 7550 SEVP T. 4376 6351, Marindia suc. Atlántida, Inter. Km. 48,800

VIVEROS

Atlántida Ruta 11 km. 163, Estación Atlántida, T. 4372 0917 Ecoflora T. 4372 5480, Las Toscas, Calle D e/ 9 y 10 Koln Camino al Fortín y C. García, Est. Atlántida. T. 4372 8767. C. 098 989 641

VOLQUETAS

Volquetas T. 4372 3990, 4372 4718, Calle 1 e/ M. Ferreira y Rambla, Las Toscas



PETROBRAS ATLANTIDA

- **♦** MINIMERCADO
- ◆ CAMBIO DE ACEITE
- **♦**LAVADERO
- **♦** GOMERIA

PISTA 24 hs. Todos los dias del año

Ruta Interbalnearia Km 45 (pegado a T. Inglesa)
Tel. 4372 2079





La única que ofrece:

- POLICLÍNICA de medicina general y pediatría.
- · Servicio de enfermería en domicilio y en POLICLÍNICA.
- · 24 horas de la compañía calificada de Vigilia en casos de traslados de urgencia que deriven en internación.
- · Cobertura en todo el país (Parcial Internacional).

Afiliate a través de: 2 292 15 75 097 215 430





Seguinos () (iii) Cobertura parcial de asistencia médica.



LOGÍSTICA Y DISTRIBUCIÓN ———